

SİBA SİGORTA
İŞ ORTAKLIĞI VE ŞUBELİK

Bilgilendirme Sunumu

NEDEN **SİBA SİGORTA**

- Sektörde 30 Yılı Aşkın **Tecrübe**
- Yılda 10.000 üzerinde **poliçe üretimi**
- 25'in üzerinde farklı **sigorta ürünü**
- 15’in üzerinde anlaşmalı **sigorta şirketi**
- Teklif süreçlerinde **merkez ofis desteği**
- **Net kazanç** sistemi
- **Hızlı komisyon** ödemesi



©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

SİBA SİGORTA İŞ ORTAKLIĞI ve ŞUBELİK AVANTAJLARI



Yüksek Komisyon Oranları

Yüksek komisyon oranları ve prim üretim hacmine göre ek kazanç fırsatları ile yüksek gelir elde edin!



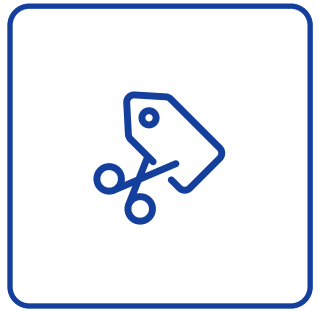
Dijital Sigortacılık

Özel teklif oluşturma ve poliçe takip yazılımlarımız ile işinizi ve kazancınızı sabit bir ofise bağlı kalmaksızın istediğiniz yerden anlık olarak takip edin!



Uzman Kadro ve Eğitim Desteği

Online ve yerinde sürekli eğitimlerin yanı sıra uzman şube temsilcisi desteği ile müşterilerinize en iyi sigorta satın alma süreci deneyimini sunun!



Düşük Yatırım Maliyeti

Minimum kuruluş masrafı harcaması yaparak hemen işe başlama şansını yakalayın!

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

Sigorta Şubesi Nedir ?

Hali hazırda sigorta şirketleri ile anlaşmaları olan, teknik ve maddi altyapısı güçlü bir acentenin, bu altyapıyı paylaşmak suretiyle iş ortaklıkları kurmasına şubelik denir.

Şubelik Alırken Nelere Dikkat Etmelisiniz ?

- Sigorta Acentesinin komisyon paylaşım oranları
- Acentenin anlaşmalı olduğu sigorta şirketi sayısı
- Acentenin teknik altyapı imkanları ve şubeleri için sağladığı yan hizmetler

Şubelikle Nasıl Kazanç Elde Edersiniz ?

Sigorta şubeliği ile, kendinize ait müşteri portföyünüze, istediğiniz sigorta ürünlerinin satışını gerçekleştirebilirsiniz.

Her bir sigorta ürün satışından, sigorta şirketinin belirlediği Net Poliçe Primi tutarında bir gelir temin edilir. Temin edilen bu gelir, acente ile aranızdaki komisyon paylaşım oranlarına bağlı olarak acente ve sizin aranızda paylaşılır.

Neden Şubelik veya İş Ortaklığı?

Sigorta sektöründe kendi işinizi kurup faaliyet göstermek için öncelikle TOBB nezdinde kayıtlı acente olmanız gerekmektedir.

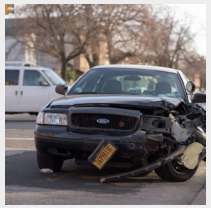
- Acentelik levha kayıt ücreti 2026 yılı itibari ile **260.000 TL**'dir.
- Sigorta acentesi olarak faaliyet gösterebilmek için gerekli asgari ödenmiş sermaye şartı 2026 yılı itibari ile **4.149.275 TL**'dir.
- Bunun yanı sıra tüm sigorta şirketleri ile ayrı ayrı acentelik anlaşması yapıp şirket başına **15.000TL ile 500.000 TL** arasında değişen teminatlar sunmanız gerekmektedir.

Bu teminatları sunma imkanınız olsa bile Sigorta Şirketleri yine de acentelik vermeden önce belirli bir sektör tecrübesi ve prim üretim garantisi isterler.

Bunun yerine, sigorta ürünlerini sunabileceğiniz bir portföyünüz varsa tüm bu işlemleri gerçekleştirmis ve sigorta şirketlerinden temsilcilik almış bir acenteden şubelik alarak sadece satış faaliyetlerine odaklanabilirsiniz.

Siba Sigorta gibi sektörde uzun yıllardır faaliyet gösteren bir acentenin şubeliğini alarak ilk günden itibaren 15'in üzerinde sigorta şirketinin ekranlarını kullanabilir ve müşterilerinize en uygun fiyatlarla kaliteli bir hizmet sağlarsınız.









sibasigorta

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

İŞ ORTAKLIĞI & ŞUBELİK IÇIN

GEREKSİNİMLER

İŞ ORTAKLIĞI GEREKSİNİMLERİ

- **SEGEM Belgesi**
- **SGK Gereksinimlerini Sağlamak**

İş ortağı olarak sigorta ürün satışı yapabilmeniz için SİBA bünyesinde ayda en az 10 çalışma günü üzerinden sigortalı personel olarak görünmeniz gerekmektedir.

Poliçe üretiminizden elde edeceğiniz komisyon gelirinin SGK maliyetini karşılaması gerekir. Bu maliyet komisyon kazancınızdan mahsup edilir.

Bu sürece ulaşana kadar kendiniz sigorta şirketi ekranlarını kullanarak teklif oluşturamazsınız ancak sizin adınıza SİBA merkez ofisi tarafından hazırlanacak teklifleri müşteri portföyünüze ileterek satış yapabilirsiniz. Opsiyonel olarak teminat göstererek bu süreci hızlandırabilirsiniz.

- **Kuruluş Masrafları**

Şube açılış gideri, acentelik teminatı, ofis kirası ve benzeri Kuruluş Masrafları Yok!

ŞUBELİK GEREKSİNİMLERİ

- **SEGEM Belgesi**
- **SGK Gereksinimlerini Sağlamak**
- **Sigorta Sektörü Tecrübesi**

Şube olarak fiziksel ofis açmak için **Teknik Müdür** yeterliliklerinin sağlanması gerekmektedir.

- 4 yıllık üniversite Bankacılık ve Sigortacılık bölümü mezunları için - **0 ay**
- 4 yıllık üniversite diğer lisans mezunları için - **18 ay**
- 2 yıllık üniversite mezunları için - **24 ay**

sigorta sektöründe deneyim şartı aranır.

- **Kuruluş Masrafları**

TOBB Kayıt Ücreti, Noter masrafları, şube açılış tescili gibi masraflar nedeniyle ilden ile değişen 25.000TL - 50.000TL arasında kuruluş masrafı vardır. Ayrıca ofis kiralama ve dekorasyon maliyetleri de mevcuttur.

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

ŞUBELİK VE SEGEM İŞ ORTAKLIĞI KARŞILAŞTIRMA



ŞUBE MODELİ

Fiziksel Ofis

- **SEGEM:** Gerekli
- **Teknik Müdür Şartı:** Var

  SEGEM + 18 ay deneyim
- **Komisyon Oranı:** %70
- **Kuruluş Masrafları:** 25.000TL - 50.000TL + Ofis Kiralama + Ofis Dekorasyon



HOME OFİS MODELİ

Evden Çalışma

- **SEGEM**: Gerekli
- **Teknik Müdür Şartı:** Yok

  SEGEM yeterli
- **Komisyon Oranı:** %60
- **Kuruluş Masrafları:** 0TL

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

SEGEM BELGENİZ YOKSA?

SEGEM Teknik Personel sertifikasına sahip olmadan ve şirketimiz bünyesinde ayda en az 10 gün süreyle sigortalı çalışan olarak görünmeden, yasal mevzuat gereğince sigorta şirketlerinin ekranlarını kullanamaz, poliçe üretimi yapamazsınız.

ANCAK;

Portföyünüzde yer alan müşterilerinizin teklif taleplerini merkez ofisimize ileterek sizin adınıza hazırlanacak teklifleri müşterilerinize sunabilir, merkez ofisimiz aracılığı ile poliçe satışı gerçekleştirebilirsiniz. Üstelik %60 oranında komisyon kazancınızda herhangi bir kesinti yaşamazsınız.

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

ÇALIŞTIĞIMIZ SİGORTA ŞİRKETLERİ

16 FARKLI SİGORTA ŞİRKETİNDEN HEMEN TEKLİF ALABİLİR, POLİÇE DÜZENLEYEBİLİRSİNİZ

AK Sigorta
Allianz
Anadolu Sigorta
Corpus Sigorta
Doğa Sigorta – güven doğasında var
Gulf Sigorta GIG Turkey
hepiyi Sigorta
MAPFRE Sigorta
Neova Sigorta
Quick – Ekonomik • Pratik Anında Sigorta
Ray Sigorta – Vienna Insurance Group
referans sigorta
Sompo Sigorta
Türkiye Sigorta – Gücü, adında.
VHV Sigorta
Zurich

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

NASIL POLİÇE KESEBİLİRSİNİZ

Teklifinizi SİBA Merkez Ofisi Hazırlasın

Whatsapp veya Teams üzerinden merkez ofis destek ekibimizle iletişime geçerek teklif talebinizi iletebilir, merkez ofisimizin hazırlayacağı teklifi müşterinize sunabilirsiniz.

OPEN Hızlı Teklif Yazılımı Kullanın

Size sağlayacağımız kullanıcı adı ve şifre bilgileri ile şirketimizin OPEN Hızlı Teklif yazılımına giriş sağlayarak müşterileriniz için alternatifli teklif oluşturabilirsiniz.

SİBA Teklif Portalı'na Teklifinizi Kaydedin

Size sağlayacağımız kullanıcı adı ve şifre bilgileri ile SİBA Teklif Portalı'na giriş sağlayarak müşterilerinize özel alternatifli tekliflerinizi portal üzerinde oluşturabilir, SİBA logosu güvencesi ve kendi adınızla müşterilerinize sunabilir, geçmiş tekliflerinizi her zaman görüntüleyebilirsiniz.

Poliçenizi Onaylayın ve Kazanmaya Başlayın

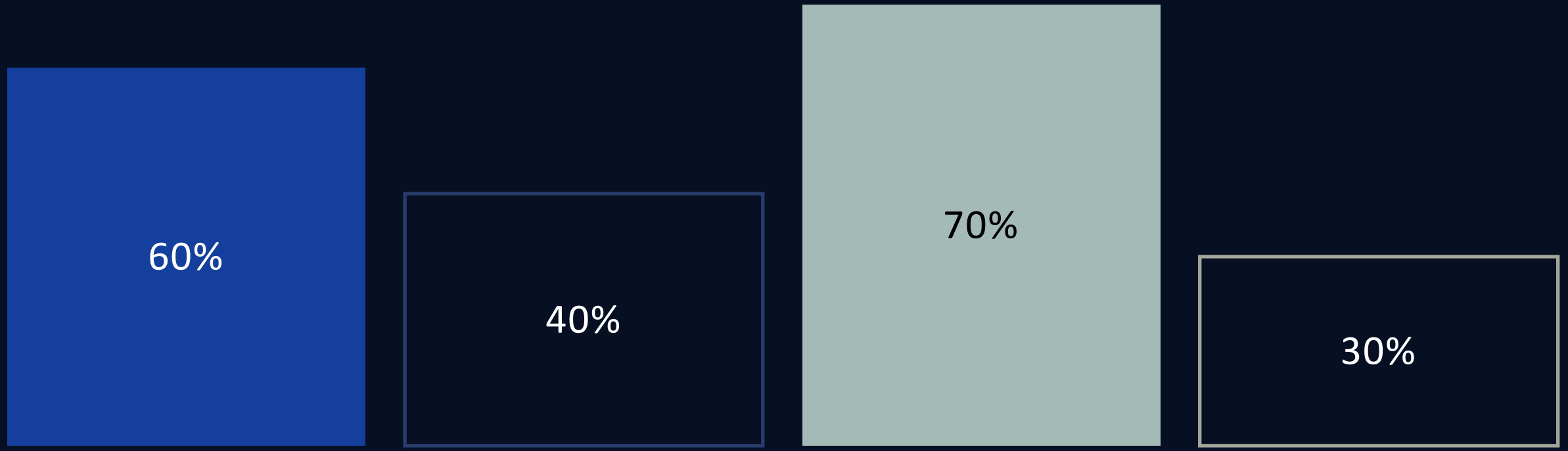
Müşterinizin onayladığı teklif doğrultusunda tahsilat bilgisini iletin ve poliçeyi onaylayın. Komisyon kazancınız haftalık olarak hesabınıza yatsın.

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

GELİRLER VE **KOMİSYON ORANLARI**

HOME OFİS İLE İŞ ORTAKLIĞI MODELİ

FİZİKSEL OFİS ile ŞUBE MODELİ



©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

ÖRNEK GELİR SENARYOSU – TRAFİK POLİÇESİ

Kesilen bir poliçede, kârın büyük miktarı sigorta şirketince alınır. Acente komisyonu SİBA ve şube arasında paylaşılır.

Poliçe Bedeli	10.000₺	
Sigorta Net Primi	9.500₺	
Acente Komisyonu	950₺	Sigorta Priminin %10
Alternatif 1: Şube Komisyonu	665₺	Kazancın %70'i
Alternatif 2: İş Ortağı Komisyonu	570₺	Kazancın %60'ı

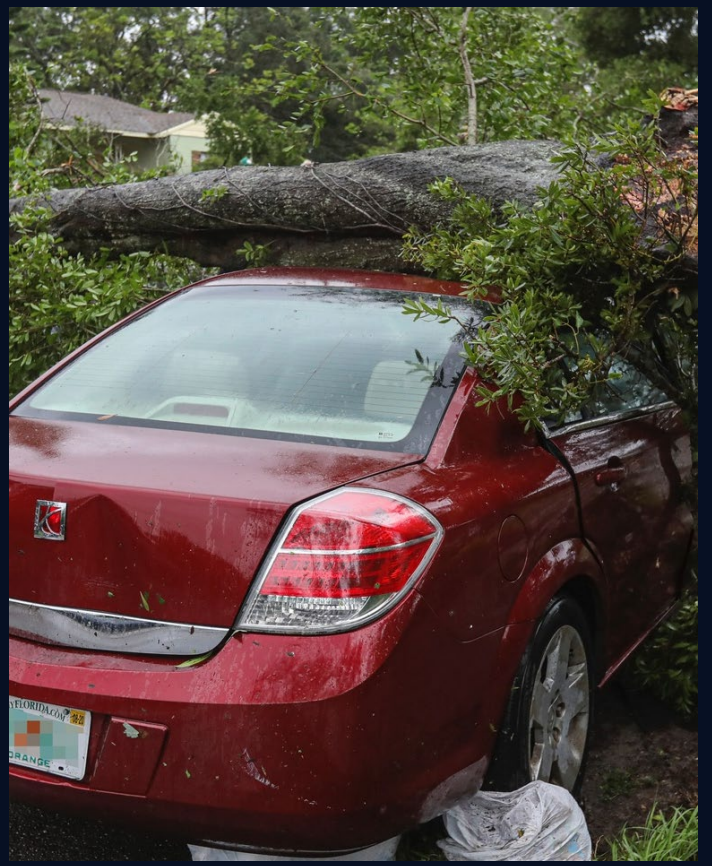


©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

ÖRNEK GELİR SENARYOSU – KASKO POLİÇESİ

Kesilen bir poliçede, kârın büyük miktarı sigorta şirketince alınır. Acente komisyonu SİBA ve şube arasında paylaşılır.

Poliçe Bedeli	30.000₺	
Sigorta Net Primi	28.500₺	
Acente Komisyonu	4.275₺	Sigorta Priminin %15’i
Alternatif 1: Şube Komisyonu	2.993₺	Kazancın %70'i
Alternatif 2: İş Ortağı Komisyonu	2.565₺	Kazancın %60'ı



©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

ÖRNEK GELİR SENARYOSU – TSS POLİÇESİ

Kesilen bir poliçede, kârın büyük miktarı sigorta şirketince alınır. Acente komisyonu SİBA ve şube arasında paylaşılır.

Poliçe Bedeli	45.000₺	
Sigorta Net Primi	45.000₺	
Acente Komisyonu	6.750₺	Sigorta Priminin %15’i
Alternatif 1: Şube Komisyonu	4.725₺	Kazancın %70'i
Alternatif 2: İş Ortağı Komisyonu	4.050₺	Kazancın %60'ı



©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

SİBA SİGORTA ŞUBELİK ALIM SÜRECİ



Siba Sigorta Şube Başvuru Formu'nu

Doldurun

Şube Temsilcimiz

Sizinle iletişime geçsin

Anlaşma İmzalama

Alt detaylarda anlaştıktan sonra şubelik sözleşmesi imzalayalım.

Kuruluş Masrafları

Kuruluş için gerekli masrafları ve teminat senedinizi yatırın

Gerekli Evrakları **TOBB**'a Teslim Ederek şube açılış sürecini başlatalım

15 gün içerisinde **SİBA SİGORTA** resmi şubesi oldunuz!

©2026 Proprietary and Confidential. All Rights Reserved.

SİZ DE HEMEN **SİBA SİGORTA** ŞUBESİ veya İŞ ORTAĞI OLUN!

Şube Başvuru Formu

https://www.sibasigorta.com.tr/subelik

+90 312 429 01 00

